

FILIÈRE COMMERCE & VENTE

CAP Équipier Polyvalent de Commerce

Niveau 3 - Équipier de Commerce

CMA FORMATION

LE CYCLE DE FORMATION

Collège 3^{ème}

CAP EPC
(2 ans)



Vous
êtes ici

BAC PRO Commerce & vente
(2 ans)

PUBLIC

Ouvert à tous : Jeune de moins de 30 ans en apprentissage, demandeur d'emploi, salarié(e), RQTH.

TARIFS

Formation gratuite et rémunérée sous contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation, prise en charge par le financeur de l'entreprise (OPCO, Fonds de formation ou CPF).

Coût horaire hors prise en charge : 14 € TTC

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel.

DÉBOUCHÉS

Le titulaire du CAP EPC a accès à de nombreux métiers dans le secteur du commerce et de la vente, en tant qu'employé(e) de commerce multi-spécialités.

Les emplois types sont : hôte/hôtesse de caisse, vendeur/vendeuse en magasins, employé(e) de commerce

Retrouvez le taux d'insertion sur le site France Compétences : <https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34947/>

POURSUITE D'ÉTUDES

Après un CAP EPC, l'apprenti(e) peut continuer sur un BAC pro Métiers du Commerce et de la Vente.

OBJECTIFS, APTITUDES ET COMPÉTENCES

Le titulaire du diplôme « CAP Équipier Polyvalent de Commerce » exerce son activité dans un cadre omnicanal au sein d'une unité commerciale qui distribue des produits et des services. Son activité consiste à :

- assurer la réception et le suivi des commandes et des colis ;
- suivre l'approvisionnement et mettre en valeur l'unité commerciale ;
- accueillir, informer, conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat.

>> Pré-requis et durée :

En 2 ans : dès la sortie de 3^{ème}

Durée totale : 840h

Nombre d'heures au CFA : 1^{ère} année : 420h | 2^{ème} année : 420h

>> Rythme de l'alternance :

Les apprenti(e)s sont en entreprise 2 semaines sur 3.

>> Contenu de la formation :

Domaine Général

- Français
- Histoire Géographie / EMC (Éducation Morale et Civique)
- Mathématiques
- Sciences physiques
- Anglais
- PSE (Prévention Santé Environnement)
- EPS (Éducation Physique et Sportive)

Domaine Professionnel

- Réalisation d'un portfolio
- Gestion / approvisionnement et stockage
- Techniques commerciales / vente

>> Modalités d'évaluation :

Évaluations au centre de formation, passage de l'examen à l'issue de la formation. Pour la possibilité de valider un ou plusieurs bloc(s) de compétence(s) : se rapprocher du secrétariat pédagogique au 05 62 11 60 60.

>> Modalités d'accès et délai d'accès :

Admission sur dossier et possibilité d'entretien.

Accessible à partir de 3 mois avant et jusqu'à 3 mois après le début de la formation. Rentrée en septembre.

Conditions d'accès au public en situation de handicap, contactez le référent handicap au 05 62 11 60 60.

Lieu de la formation

CMA FORMATION MURET

Chemin de la Pyramide - BP 25 31601 Muret Cedex 1

Renseignements formations à CMA Formation Muret

Mail : esm@cm-toulouse.fr - Tél : 05 62 11 60 60

