

TRANSMETTRE VOTRE ENTREPRISE AVEC SUCCÈS

REF: FOR-00470 **DURÉE**: 1 jour - 7h **DATES**: <u>consulter notre calendrier</u> **TARIF**: 210€ TTC

PUBLIC

- Chef d'entreprise, salarié, conjoint collaborateur du secteur artisanal
- Chef d'entreprise, salarié hors secteur artisanal, porteur de projet

PRÉ-REQUIS

Aucun

LIEUX DE FORMATION

- CMA Formation Toulouse Centre55 blvd de l'Embouchure, 31200 Toulouse
- CMA Antenne du Comminges 5 espace Pégot, 31800 Saint-Gaudens

MODALITÉS & DÉLAI D'ACCÈS

Jusqu'à la veille de la formation

ACCÉSSIBILITÉ

Conditions d'accès au public en situation de handicap, contactez le référent handicap au 05 61 10 47 40

MODALITÉS PÉDAGOGIOUES

- Formateur spécialiste en fiscalité, analyse financière et stratégie d'entreprise
- ≽ Etude de cas, mises en situations
- Formation accessible en présentiel

ÉVALUATION

Questionnaire d'évaluation, quizz, test, etc.

INFORMATION ET INSCRIPTION

- Possibilité de prise en charge partielle ou totale en fonction de votre statut
- Nos conseillers sont à votre disposition au 06 70 00 48 17 ou par courriel à formation@cm-toulouse.fr

JE M'INSCRIS

OBJECTIFS

- **CONNAÎTRE** tous les aspects liés à la transmission
- MAÎTRISER les clés d'une transmission réussie
- > PRÉPARER la négociation

PROGRAMME

> CONTEXTE DE LA TRANSMISSION ET ENJEUX

- Raisons économiques
- Raisons liées aux autres activités, à la personnalité et à l'âge, aux projets de vie du dirigeant

LA PRÉPARATION DE LA TRANSMISSION

- Déterminer les objectifs du chef d'entreprise
- Transmettre, oui, mais quand? à qui? comment?
- Techniques de visualisation et mise en forme du projet

APPROCHE ET MÉTHODOLOGIE DE L'ÉVALUATION

- Sensibilisation à l'évaluation de l'immatériel
- Analyse de diagnostic de l'entreprise
- Techniques d'évaluation

LA NÉGOCIATION

- Les techniques de négociation et d'évaluation
- Les cas de mésentente, les cas d'accord

> PRÉPARER L'APRÈS

- Programmer la transmission et préparer son départ
- Les aspects juridiques de la transmission
- La fiscalité : calculs des plus-values et cas d'exonération
- L'accompagnement du repreneur

CMA FORMATION